



QuoVadis ist spezialisiert auf kryptografische Dienstleistungen (managed PKI Services) mit digitalen Zertifikaten und elektronischen Signaturen. Das Unternehmen QuoVadis Trustlink Schweiz AG wurde 2005 in St. Gallen gegründet. Heute hat QuoVadis neben der Schweiz Niederlassungen in Deutschland, den Niederlanden, Belgien, Grossbritannien und auf Bermuda. Seit Januar 2019 ist QuoVadis Teil der DigiCert Familie (www.digicert.com) und agiert weiterhin als in der Schweiz und Europa anerkannter & lokaler Vertrauensdiensteanbieter.

Im Zuge des weiteren Ausbaus in der DACH Region, Schwerpunkt Schweiz, suchen wir einen kompetenten und engagierten:

Sales Engineer m/w (80-100%)

Ihre Aufgaben

- ▶ Sales Engineering und Professional Services
- ▶ Analyse der Kundenspezifikationen
- ▶ Entwicklung und Präsentationen der technischen Lösungen in Zusammenarbeit mit dem Sales Team inkl. Schulung und Konfiguration in direktem Kundenkontakt
- ▶ Sicherstellen der Einhaltung der regulatorischen Anforderungen innerhalb Kundenprojekten in enger Zusammenarbeit mit dem Registration-Authority Team
- ▶ Aufgaben im Projektmanagement der internen Bereiche wie Sales und Produktmanagement
- ▶ Teilnahme und Vorstellung von möglichen Lösungen der QuoVadis Trustlink Schweiz AG an Seminaren und Konferenzen zum Thema kryptografische Dienstleistungen

Ihr Profil

- ▶ Höhere technische IT Ausbildung (Universität, Fachhochschule oder vergleichbar)
- ▶ Erste Erfahrungen / fundiertes Wissen aus den Bereichen Managed PKI Services & Kryptografie oder der Wille, sich schnell in diese Themen einzuarbeiten
- ▶ Mehrjährige Erfahrung im Rahmen der IT-Projektleitung zwingend notwendig
- ▶ Einsatz- und Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz aber auch projektbezogen in der DACH Region und dem englischen Raum
- ▶ Muttersprache Deutsch, sehr gute Englisch Kenntnisse
- ▶ Es reizt Sie, sich in neue Themen einzuarbeiten und Sie scheuen sich auch nicht technisch in die Tiefe zu tauchen
- ▶ Verfechter der Digitalisierung
- ▶ Strukturierte Arbeitsweise
- ▶ Professioneller, gewinnender, sicherer Auftritt und Präsentationsfähigkeit gegenüber externen und internen Zielgruppen
- ▶ Grosse Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- ▶ Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit und Flexibilität
- ▶ Starke Kundenorientierung

Ihre Benefits

- ▶ Attraktives, vielseitiges Arbeitsgebiet in einem spannenden Zukunftssegment
- ▶ Mitarbeit in einem dynamischen, motivierten und überschaubaren Team
- ▶ Flache und flexible Organisation
- ▶ Moderne System- und Arbeitsplatzumgebung
- ▶ Attraktive Büroumgebung im Zentrum von St. Gallen (Gehdistanz zum Bahnhof)
- ▶ Flexible Arbeitszeiten und fortschrittliche Anstellungsbedingungen

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Wir bitten Sie, Ihren Lebenslauf sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch einzureichen. Die restlichen Bewerbungsunterlagen können auf Deutsch eingereicht werden.

Weitere Auskünfte gibt Ihnen gerne Reto Scagnetti, Country Manager, r.scagnetti@quovadisglobal.com, Mobile +41 79 277 36 50